

URZĄD STATYSTYCZNY W LUBLINIE



OPRACOWANIA SYGNALNE

Lublin, kwiecień 2014 r.



Kontakt: SekretariatUSLUB@stat.gov.pl
 Internet: <http://www.stat.gov.pl/urzedu/lublin/index.htm>

Tel. 81 533 20 51, fax 81 533 27 61

WYNIKI FINANSOWE I NAKŁADY NA ŚRODKI TRWAŁE W WOJEWÓDZTWIE LUBELSKIM W 2013 R. (wyniki wstępne)

WYNIKI FINANSOWE

W 2013 r. przedsiębiorstwa* niefinansowe o liczbie pracujących powyżej 9 osób, osiągnęły przychody z całości działalności niższe o 0,1% niż w 2012 r.

Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw prezentuje się w dostosowaniu do nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (Dz. U. z 2013 r. poz. 330.)

Największy udział w osiągnięciu ogólnego poziomu przychodów, tak jak przed rokiem, miały sekcje należące do przemysłu – 49,7%, handel; naprawa pojazdów samochodowych – 37,6% oraz budownictwo – 5,7%.

Tabl. 1. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych

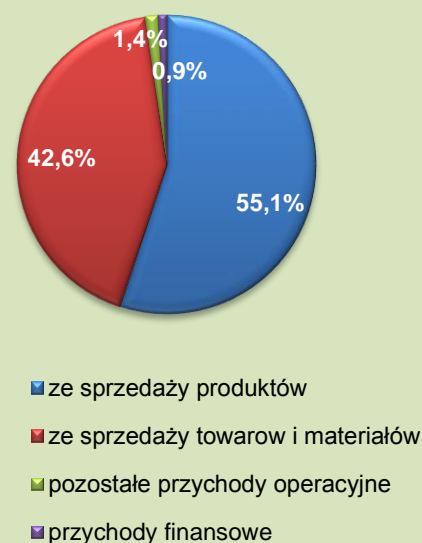
Wyszczególnienie	2012	2013	
	mln zł		2012=100
Przychody z całości działalności	69 998,3	69 936,4	99,9
Koszty uzyskania przychodów.....	66 619,2	66 238,5	99,4
Wynik finansowy na działalności gospodarczej.....	3 379,2	3 698,0	109,4
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-1,8	-0,3	x
Wynik finansowy brutto	3 377,4	3 697,6	109,5
zysk.....	3 900,8	4 268,3	109,4
strata	523,4	570,7	109,0
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto	621,6	724,9	116,6
Wynik finansowy netto	2 755,8	2 972,7	107,9

W stosunku do poprzedniego roku wzrósł udział przychodów netto ze sprzedaży produktów (o 1,3 p.proc.), przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów (o 0,8 p.proc.) oraz pozostałych przychodów operacyjnych (o 0,1 p.proc.). Zmalał zaś udział przychodów finansowych (o 0,4 p.proc.).

Udział sektora prywatnego w ogólnej kwocie przychodów wyniósł 91,5% i był o 0,2 p.proc. większy niż przed rokiem.

* Dane dotyczą 1832 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, oraz działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych.

Przychody podmiotów gospodarczych w 2013 r.



Koszty uzyskania przychodów zmniejszyły się w ciągu roku o 0,6%. W strukturze rodzajowej kosztów największe znaczenie miało zużycie materiałów i energii (42,2%), usługi obce (18,3%) oraz wynagrodzenia (16,6%).

Większe tempo wzrostu przychodów z całości działalności niż kosztów ich uzyskania spowodowało poprawienie wyniku na działalności gospodarczej.

W porównaniu z 2012 r.:

- saldo wyniku finansowego brutto, po uwzględnieniu salda zdarzeń nadzwyczajnych było wyższe o 9,5%,
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto zwiększyły się o 16,6%,
- saldo wyniku finansowego netto uzyskane przez przedsiębiorstwa było wyższe o 7,9%.

Zysk netto wykazało 78,5% przedsiębiorstw, więcej o 1,3 p.proc. niż w 2012 r.

Wskaźniki:

- ✓ wskaźnik rentowności ze sprzedaży jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- ✓ wskaźnik poziomu kosztów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- ✓ wskaźnik rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- ✓ wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- ✓ wskaźnik płynności I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- ✓ wskaźnik płynności II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych oraz należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- ✓ wskaźnik płynności III stopnia jest to relacja aktywów obrotowych do zobowiązań krótkoterminowych.

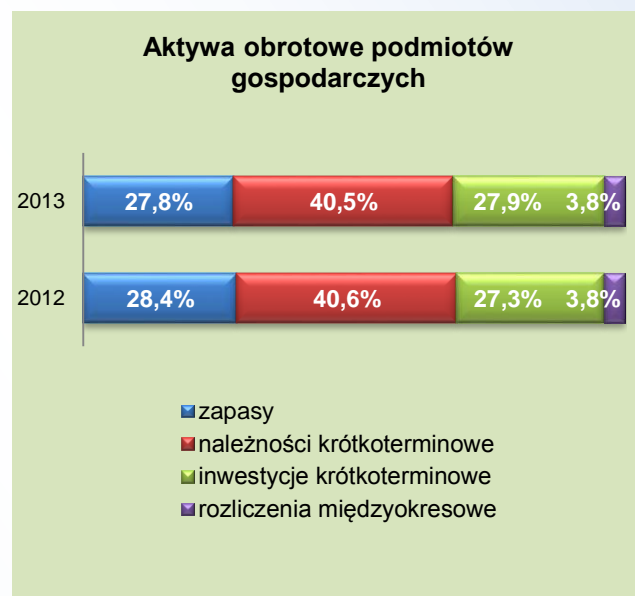
W porównaniu z 2012 r. w badanych przedsiębiorstwach odnotowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych, m.in.:

- spadł wskaźnik poziomu kosztów,
- zwiększyły się wskaźniki rentowności obrotu brutto i netto.

Nieznacznie wzrósł wskaźnik rentowności ze sprzedaży i polepszyła się zdolność przedsiębiorstw do bieżącego regulowania zobowiązań mierzona poziomem wskaźnika płynności finansowej I stopnia.

Tabl. 2. Ważniejsze wskaźniki ekonomiczne charakteryzujące podmioty gospodarcze

Wyszczególnienie	2012	2013	2013–2012 w p.proc.
	w %		
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży	5,8	6,1	0,3
Wskaźnik poziomu kosztów	95,2	94,7	-0,5
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,8	5,3	0,5
Wskaźnik rentowności obrotu netto	3,9	4,3	0,4
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia .	43,0	44,7	1,7
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	107,1	109,6	2,5
Wskaźnik płynności finansowej III stopnia.....	157,9	160,1	2,2
Udział liczby przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw	77,2	78,5	1,3



Aktywa obrotowe według stanu na dzień 31 XII 2013 r. w porównaniu z rokiem poprzednim zwiększyły się o 3,9%. W rzeczowej strukturze aktywów największy udział miały należności krótkoterminowe (40,5%), inwestycje krótkoterminowe (27,9%) i zapasy (27,8%).

Aktywa obrotowe:

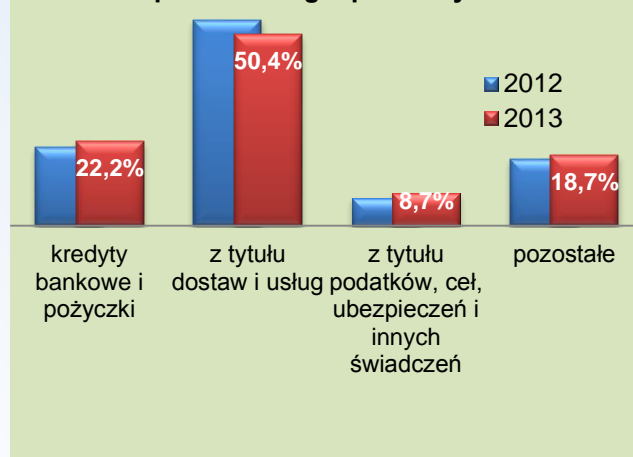
- ✓ Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe), należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.
- ✓ Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.
- ✓ Inwestycje krótkoterminowe są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów.
- ✓ Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Tabl. 3. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania podmiotów gospodarczych

Wyszczególnienie	2012	2013	
	mln zł		2012 =100
Aktywa obrotowe	22 025,3	22 884,1	103,9
zapasy	6 255,0	6 363,4	101,7
należności krótkoterminowe	8 937,7	9 272,6	103,7
inwestycje krótkoterminowe	6 005,4	6 393,6	106,5
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	827,3	854,5	103,3
Zobowiązania krótkoterminowe	13 953,0	14 296,0	102,5
Zobowiązania długoterminowe	4 705,8	5 483,6	116,5

Aktywa sektora prywatnego stanowiły 90,3% ogólnych aktywów obrotowych i były mniejsze o 0,2 p.proc. niż przed rokiem.

Zobowiązania krótkoterminowe podmiotów gospodarczych



Podstawowym źródłem finansowania aktywów obrotowych były zobowiązania krótkoterminowe, które w porównaniu z tymi z końca grudnia 2012 r. wzrosły o 2,5%. Udział sektora prywatnego wyniósł 91,0%, tj. mniej o 0,4 p.proc. niż przed rokiem. W strukturze tych zobowiązań dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (50,4%) oraz kredyty bankowe i pożyczki (22,2%).

Zobowiązania:

- ✓ Zobowiązania są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki.
- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe są ogółem zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.
- ✓ Zobowiązania długoterminowe są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności krótkoterminowych w końcu grudnia 2013 r. wyniosła 154,2%. Rok wcześniej zobowiązania przewyższyły należności o 56,1%.

Zadłużenie przedsiębiorstw z tytułu zobowiązań długoterminowych w końcu grudnia 2013 r. było wyższe o 16,5% niż w poprzednim roku. Udział sektora prywatnego wyniósł 84,2%, mniej o 1,7 p.proc. niż przed rokiem. Na długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki przypadło 63,1% zobowiązań.

NAKLADY NA ŚRODKI TRWAŁE

W 2013 r. nakłady inwestycyjne na środki trwałe w przedsiębiorstwach* niefinansowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób, wyniosły 4054,4 mln zł i były niższe o 8,1% niż przed rokiem. Większy o 2,2 p.proc. w porównaniu z rokiem poprzednim był udział nakładów na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia o 2,2 p.proc. Zmniejszyły się natomiast udziały nakładów na budynki i budowlę o 1,0 p.proc, na grunty o 0,3 p.proc. i środki transportu o 0,7 p.proc.

Zasady podziału nakładów inwestycyjnych zostały dostosowane do zasad systemu rachunków narodowych, zgodnie z zaleceniami „ESA 1995”.

Nakłady inwestycyjne na środki trwałe przeznaczone są na:

- ✓ budynki i budowlę, w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe,
- ✓ maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem),
- ✓ środki transportu,
- ✓ inne środki, tj. melioracje szczegółowe, koszty ponoszone przy nabyciu gruntów i używanych środków trwałych, inwentarz żywy i zasadzenia wieloletnie, a ponadto koszty obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu sfinansowania zakupu, budowy lub ulepszenia środka trwałego za okres realizacji inwestycji.

Nakłady inwestycyjne skoncentrowane były przede wszystkim w „Przemśle” – 80,1%, w tym w sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” – 26,4%, a następnie w dużo mniejszym stopniu w przedsiębiorstwach z sekcji: „Handel; naprawa pojazdów samochodowych” – 7,8%, „Transport i gospodarka magazynowa” – 4,8%, „Obsługa rynku nieruchomości” – 3,0%, oraz „Budownictwo” – 1,8%.

Tabl. 1. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

Wyszczególnienie	2012	2013	
	mln zł		2012=100
OGÓŁEM	4 411,6	4054,4	91,9
w tym:			
grunty	93,9	75,3	80,2
budynki i budowlę	2 439,5	2202,1	90,3
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	1 486,4	1454,1	97,8
środki transportu	352,2	293,8	83,4

Nakłady na roboty budowlano-montażowe wyniosły 1597,0 mln zł i w porównaniu z ubiegłym rokiem spadły o 1,9%. Stanowiły one 39,4% nakładów ogółem wobec 36,9% w 2012 r.

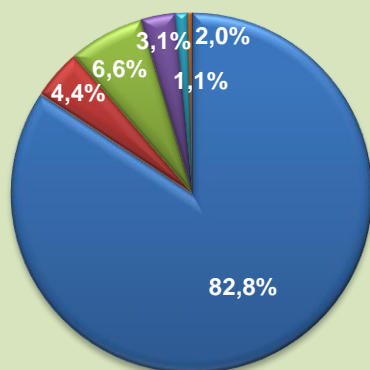
* Dane dotyczą 1231 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, które wykazały nakłady na środki trwałe. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, oraz działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych.

Tabl. 2. Nakłady na nowe obiekty majątkowe (budowę, zakup) oraz ulepszenie^a istniejących

Wyszczególnienie	2012	2013	
	mln zł		2012=100
OGÓŁEM	4 150,1	3810,7	91,8
w tym:			
grunty	0,0	0,9	x
budynki i budowlę	2 381,0	2134,5	89,6
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	1 435,3	1411,6	98,3
środki transportu	294,2	234,7	79,8

^a Przez ulepszenie należy rozumieć przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację środka trwałego.

Nakłady na nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie istniejących według sekcji PKD w 2013 r.



- przemysł
- transport i gospodarka magazynowa
- handel; naprawa pojazdów samochodowych
- obsługa rynku nieruchomości
- budownictwo
- pozostałe

Udział środków zainwestowanych w nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie istniejących stanowił 94,0% ogólnych nakładów na środki trwałe w przedsiębiorstwach, było to o 0,1 p.proc. mniej niż w 2012 r. Struktura tych nakładów kształtowała się następująco:

- budynki i budowle – 56,0% (przed rokiem 57,4%),
- maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 37,0% (34,6%),
- środki transportu – 6,2% (7,1%).

Prosimy o podanie źródła przy publikowaniu danych Urzędu Statystycznego w Lublinie.

Tabl. 3. Nakłady na zakup używanych środków trwałych

Wyszczególnienie	2012	2013	
	mln zł		2012=100
OGÓLEM	261,6	243,7	93,2
w tym:			
grunty	93,9	74,4	79,3
budynki i budowle.....	58,5	67,6	115,6
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	51,1	42,5	83,3
środki transportu	58,1	59,1	101,8

Na zakup używanych środków trwałych przedsiębiorstwa przeznaczyły 6,0% ogólnych nakładów na środki trwałe, tj. o 0,1 p.proc. więcej niż w 2012 r. Inwestowały one przede wszystkim w grunty (30,5%) oraz budynki i budowle (27,7%).

W 2013 r. rozpoczęto 2019 nowych zadań inwestycyjnych o łącznej wartości kosztorysowej 1866,8 mln zł. Była ona wyższa o 1,4% niż przed rokiem.