

URZĄD STATYSTYCZNY W LUBLINIE



OPRACOWANIA SYGNALNE

Lublin, kwiecień 2015 r.



Kontakt: SekretariatUSLUB@stat.gov.pl
Internet: <http://lublin.stat.gov.pl/>

Tel. 81 533 20 51, fax 81 533 27 61

WYNIKI FINANSOWE I NAKŁADY NA ŚRODKI TRWAŁE W WOJEWÓDZTWIE LUBELSKIM W 2014 R. (wyniki wstępne)

WYNIKI FINANSOWE

W 2014 r. przedsiębiorstwa* niefinansowe o liczbie pracujących powyżej 9 osób, osiągnęły przychody z całokształtu działalności niższe o 1,9% niż w 2013 r.

Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw prezentuje się w dostosowaniu do nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (Dz. U. z 2013 r. poz. 330.)

Podobnie jak przed rokiem, największy udział w osiągnięciu ogólnego poziomu przychodów miały sekcje należące do przemysłu (49,8%) oraz sekcje: handel; naprawa pojazdów samochodowych (36,4%) i budownictwo (5,6%).

Tabl. 1. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych

Wyszczególnienie	2013	2014	
	mln zł		2013=100
Przychody z całokształtu działalności	69 936,4	68 607,7	98,1
Koszty uzyskania przychodów.....	66 238,5	64 540,2	97,4
Wynik finansowy na działalności gospodarczej.....	3 698,0	4 067,5	110,0
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-0,3	12,3	x
Wynik finansowy brutto	3 697,6	4 079,8	110,3
zysk.....	4 268,3	4 437,1	104,0
strata	570,7	357,3	62,6
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto	724,9	706,3	97,4
Wynik finansowy netto	2 972,7	3 373,4	113,5

W stosunku do poprzedniego roku wzrósł udział przychodów netto ze sprzedaży produktów (o 2,0 p.proc.) oraz pozostałych przychodów operacyjnych (o 0,4 p.proc). Zmalał zaś udział przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów (o 2,1 p.proc.) oraz przychodów finansowych (o 0,3 p.proc.).

Udział sektora prywatnego w ogólnej kwocie przychodów wyniósł 96,0% i był o 4,6 p.proc. większy niż przed rokiem.

* Dane dotyczą 1968 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, oraz działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych.

Przychody podmiotów gospodarczych w 2014 r.



Koszty uzyskania przychodów zmniejszyły się w ciągu roku o 2,6%. W strukturze rodzajowej kosztów największe znaczenie miało zużycie materiałów i energii (41,8%), usługi obce (18,6%) oraz wynagrodzenia (17,1%).

Mniejsze tempo zmniejszenia się przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania spowodowało poprawienie wyniku na działalności gospodarczej.

W porównaniu z 2013 r.:

- saldo wyniku finansowego brutto, po uwzględnieniu salda zdarzeń nadzwyczajnych było wyższe o 10,3%,
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto zmniejszyły się o 2,6%,
- saldo wyniku finansowego netto uzyskane przez przedsiębiorstwa było wyższe o 13,5%.

Zysk netto wykazało 79,1% przedsiębiorstw, więcej o 0,6 p.proc. niż w 2013 r.

Wskaźniki:

- ✓ wskaźnik rentowności ze sprzedaży jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- ✓ wskaźnik poziomu kosztów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- ✓ wskaźnik rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- ✓ wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- ✓ wskaźnik płynności I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- ✓ wskaźnik płynności II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych oraz należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- ✓ wskaźnik płynności III stopnia jest to relacja aktywów obrotowych do zobowiązań krótkoterminowych.

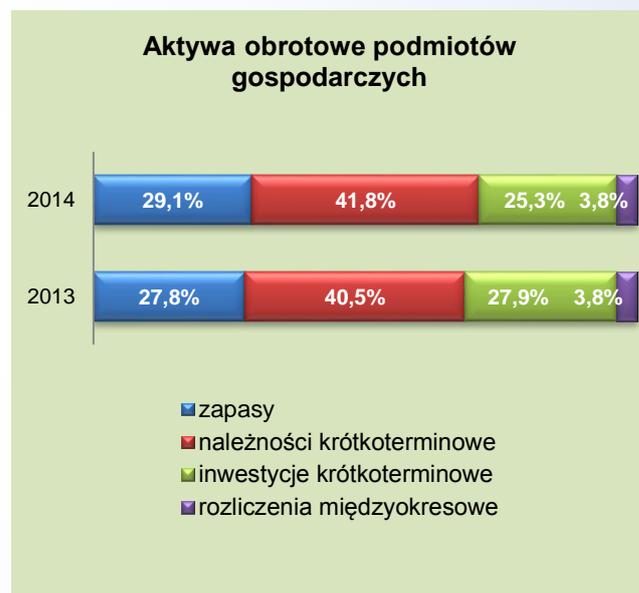
W porównaniu z 2013 r. w badanych przedsiębiorstwach odnotowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych, m.in.:

- zmniejszył się wskaźnik poziomu kosztów,
- zwiększyły się wskaźniki rentowności obrotu brutto i netto.

Nieznacznie wzrósł wskaźnik rentowności ze sprzedaży, zaś pogorszyła się zdolność przedsiębiorstw do bieżącego regulowania zobowiązań mierzona poziomem wskaźnika płynności finansowej I stopnia.

Tabl. 2. Ważniejsze wskaźniki ekonomiczne charakteryzujące podmioty gospodarcze

Wyszczególnienie	2013	2014	2014–2013 w p.proc.
	w %		
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży	6,1	6,4	0,3
Wskaźnik poziomu kosztów	94,7	94,1	-0,6
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,3	5,9	0,6
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,3	4,9	0,6
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia .	44,7	41,7	-3,0
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	109,6	110,5	0,9
Wskaźnik płynności finansowej III stopnia.....	160,1	164,8	4,7
Udział liczby przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw	78,5	79,1	0,6



Aktywa obrotowe według stanu na dzień 31 XII 2014 r. w porównaniu z rokiem poprzednim zmniejszyły się o 3,4%. W rzeczowej strukturze aktywów największy udział miały należności krótkoterminowe (41,8%), zapasy (29,1%) i inwestycje krótkoterminowe (25,3%).

Aktywa obrotowe:

- ✓ Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe), należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.
- ✓ Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.
- ✓ Inwestycje krótkoterminowe są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów.
- ✓ Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Tabl. 3. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania podmiotów gospodarczych

Wyszczególnienie	2013	2014	
		mln zł	2013 =100
Aktywa obrotowe	22 884,1	22 100,2	96,6
zapasy	6 363,4	6 431,9	101,1
należności krótkoterminowe	9 272,6	9 235,9	99,6
inwestycje krótkoterminowe	6 393,6	5 585,5	87,4
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	854,5	847,0	99,1
Zobowiązania krótkoterminowe	14 296,0	13 408,9	93,8
Zobowiązania długoterminowe	5 483,6	6 577,8	120,0

Aktywa sektora prywatnego stanowiły 96,3% ogólnych aktywów obrotowych i były większe o 5,9 p.proc. niż przed rokiem.

Zobowiązania krótkoterminowe podmiotów gospodarczych



Podstawowym źródłem finansowania aktywów obrotowych były zobowiązania krótkoterminowe, które w porównaniu z tymi z końca grudnia 2013 r. zmalały o 6,1%. Udział sektora prywatnego wyniósł 95,5% i zwiększył się o 4,5 p.proc. niż przed rokiem. W strukturze tych zobowiązań dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (48,1%) oraz kredyty bankowe i pożyczki (22,2%).

Zobowiązania:

- ✓ Zobowiązania są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki.
- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe są ogółem zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.
- ✓ Zobowiązania długoterminowe są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności krótkoterminowych w końcu grudnia 2014 r. wyniosła 145,2%. Rok wcześniej zobowiązania przewyższyły należności o 54,2%.

Zadłużenie przedsiębiorstw z tytułu zobowiązań długoterminowych w końcu grudnia 2014 r. było wyższe o 20,0% niż w poprzednim roku. Udział sektora prywatnego wyniósł 87,5% i w ciągu roku zwiększył się o 3,4 p.proc. Na długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki przypadło 53,0% zobowiązań.

NAKLADY NA ŚRODKI TRWAŁE

W 2014 r. nakłady inwestycyjne na środki trwałe w przedsiębiorstwach* niefinansowych, o liczbie pracujących powyżej 9 osób, wyniosły 4765,1 mln zł i były wyższe o 17,5% niż przed rokiem. W porównaniu z rokiem poprzednim udział nakładów na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia był większy o 1,4 p.proc., a nakładów na grunty o 1,0 p.proc. Zmniejszyły się natomiast udziały nakładów na budynki i budowle o 1,9 p.proc. i środki transportu o 0,6 p.proc.

Zasady podziału nakładów inwestycyjnych zostały dostosowane do zasad systemu rachunków narodowych, zgodnie z zaleceniami „ESA 1995”.

Nakłady inwestycyjne na środki trwałe przeznaczone są na:

- ✓ budynki i budowle, w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe,
- ✓ maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem),
- ✓ środki transportu,
- ✓ inne środki, tj. melioracje szczegółowe, koszty ponoszone przy nabyciu gruntów i używanych środków trwałych, inwentarz żywy i zasadzenia wieloletnie, a ponadto koszty obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu sfinansowania zakupu, budowy lub ulepszenia środka trwałego za okres realizacji inwestycji.

Nakłady inwestycyjne skoncentrowane były przede wszystkim w przemyśle (80,9%), w tym w sekcji przetwórstwo przemysłowe (23,1%), a następnie w dużo mniejszym stopniu w przedsiębiorstwach z sekcji: handel; naprawa pojazdów samochodowych (8,8%), transport i gospodarka magazynowa (3,8%), budownictwo (2,2%) oraz obsługa rynku nieruchomości (1,9%).

Tabl. 1. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

Wyszczególnienie	2013		2014	
	mln zł		2013=100	
OGÓŁEM	4054,4	4765,1	117,5	
w tym:				
grunty	75,3	138,2	183,5	
budynki i budowle	2202,1	2495,8	113,3	
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	1454,1	1775,6	122,1	
środki transportu	293,8	318,6	108,4	

Nakłady na roboty budowlano-montażowe wyniosły 1654,3 mln zł i w porównaniu z ubiegłym rokiem wzrosły o 3,6%. Stanowiły one 34,7% nakładów ogółem wobec 39,4% w 2013 r.

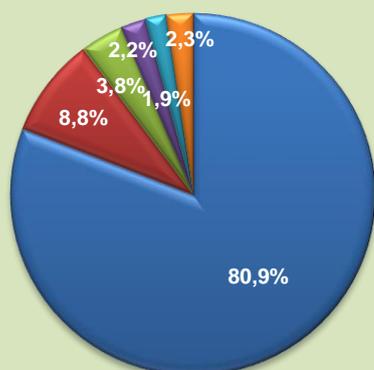
* Dane dotyczą 1310 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, które wykazały nakłady na środki trwałe. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, oraz działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych.

Tabl. 2. Nakłady na nowe obiekty majątkowe (budowę, zakup) oraz ulepszenie^a istniejących

Wyszczególnienie	2013		2014	
	mln zł		2013=100	
OGÓŁEM	3810,7	4409,4	115,7	
w tym:				
grunty	0,9	0,4	44,4	
budynki i budowle	2134,5	2426,6	113,7	
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia....	1411,6	1700,3	120,5	
środki transportu	234,7	245,2	104,5	

a Przez ulepszenie należy rozumieć przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację środka trwałego.

Nakłady na nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie istniejących według sekcji PKD w 2014 r.



- przemysł
- handel; naprawa pojazdów samochodowych
- transport i gospodarka magazynowa
- budownictwo
- obsługa rynku nieruchomości
- pozostałe

Udział środków zainwestowanych w nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie istniejących stanowił 92,5% ogólnych nakładów na środki trwałe w przedsiębiorstwach, było to o 1,5 p.proc. mniej niż w 2013 r. Struktura tych nakładów kształtowała się następująco:

- budynki i budowle – 55,0% (przed rokiem 56,0%),
- maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 38,6% (37,0%),
- środki transportu – 5,6% (6,2%).

Opracowanie:

Aleksandra Jangas-Kurzak
Lubelski Ośrodek Badań Regionalnych

Prosimy o podanie źródła przy publikowaniu danych
Urzędu Statystycznego w Lublinie.

Tabl. 3. Nakłady na zakup używanych środków trwałych

Wyszczególnienie	2013	2014	
		mln zł	2013=100
OGÓLEM	243,7	355,7	146,0
w tym:			
grunty	74,4	137,8	185,2
budynki i budowle.....	67,6	69,2	102,4
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	42,5	75,3	176,9
środki transportu	59,1	73,4	124,2

Na zakup używanych środków trwałych przedsiębiorstwa przeznaczyły 7,5% ogólnych nakładów na środki trwałe, więcej o 1,5 p.proc. niż w 2013 r. Inwestowały one przede wszystkim w grunty (38,7%) oraz maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (21,2%).

W 2014 r. rozpoczęto 3510 nowych zadań inwestycyjnych o łącznej wartości kosztorysowej 2065,4 mln zł. Była ona wyższa o 10,6% niż przed rokiem.