

Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe w przedsiębiorstwach niefinansowych w województwie lubelskim w 2018 r.

30.04.2019 r.

↓ 99,3

Dynamika przychodów z całokształtu działalności r/r

W 2018 r. podstawowe wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były niższe od notowanych przed rokiem.

Wyniki finansowe

W 2018 r. przedsiębiorstwa niefinansowe¹ o liczbie pracujących powyżej 9 osób, osiągnęły 76,2 mld przychodu z całokształtu działalności, mniej o 0,7% niż w 2017 r.

Przychody z całokształtu działalności spadły o 0,7% w porównaniu z 2017 r.

Tablica 1. Wyniki finansowe

WYSZCZEGÓLNIENIE	2017	2018	
	w milionach złotych		2017=100
Przychody z całokształtu działalności	76 755,1	76 194,5	99,3
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	74 806,9	74 737,9	99,9
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	71 971,8	72 008,6	100,1
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	70 272,2	70 312,5	100,1
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4 534,7	4 425,5	97,6
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	421,6	-91,1	x
Wynik na operacjach finansowych	-172,9	-148,4	x
Wynik finansowy brutto	4 783,4	4 185,9	87,5
Wynik finansowy netto	4 052,2	3 478,5	85,8
Zysk netto	4 441,4	3 935,7	88,6
Strata netto	389,2	457,2	117,5

Największy udział w osiągnięciu ogólnego poziomu przychodów miały przedsiębiorstwa prowadzące działalność w przemyśle oraz w sekcjach: handel, naprawa pojazdów samochodowych i budownictwo. Uzyskały one 91,4% przychodów ogółem.

¹ Dane dotyczą 1776 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa i rybactwa, oraz działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych.

Koszty uzyskania przychodów przedsiębiorstw niefinansowych wyniosły 72 mld zł i zwiększyły się w ciągu roku o 0,1%. W strukturze rodzajowej kosztów największe znaczenie miało zużycie materiałów i energii, wynagrodzenia oraz usługi obce.

Koszty uzyskania przychodów wzrosły o 0,1% w porównaniu do 2017 r.

Tablica 2. Podstawowe relacje ekonomiczne

WYSZCZEGÓLNIENIE	2017	2018	2018-2017 w p.proc.
	w %		
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży	6,1	5,9	-0,2
Wskaźnik poziomu kosztów	93,8	94,5	0,7
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	6,2	5,5	-0,7
Wskaźnik rentowności obrotu netto	5,3	4,6	-0,7
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia	31,3	29,3	-2,0
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	101,6	101,6	0,0
Wskaźnik płynności finansowej III stopnia	151,6	154,5	2,9
Udział liczby przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw	79,2	79,9	0,7

W porównaniu z 2017 r. w badanych przedsiębiorstwach odnotowano pogorszenie podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych, m.in. zwiększył się wskaźnik poziomu kosztów, zmniejszyły się natomiast wskaźniki rentowności obrotu brutto i netto. Nieznacznie zmalał wskaźnik rentowności ze sprzedaży oraz pogorszyła się zdolność przedsiębiorstw do bieżącego regulowania zobowiązań mierzona poziomem wskaźnika płynności finansowej I stopnia. Zysk netto wykazało 79,9% ogółu przedsiębiorstw (wobec 79,2% w 2017 roku).

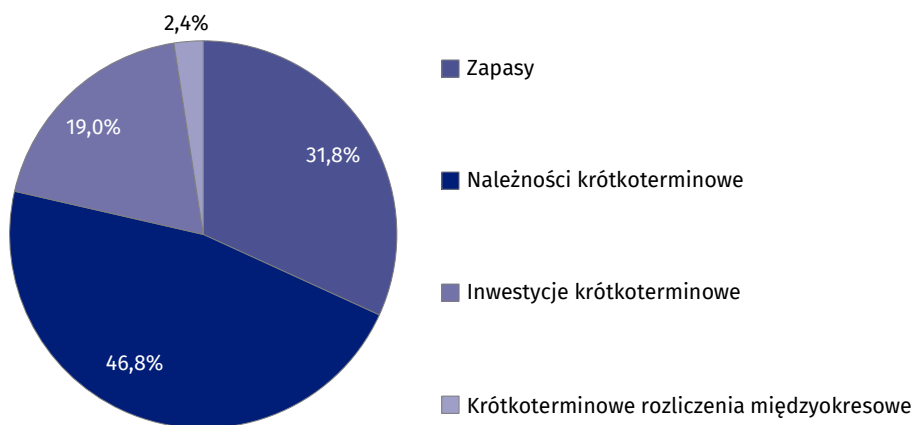
Zysk netto wykazało 79,9% ogółu przedsiębiorstw.

Tablica 3. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania

WYSZCZEGÓLNIENIE	2017	2018	
	w milionach złotych		2017=100
Aktywa obrotowe	23 777,7	24 702,9	103,9
zapasy	7 319,6	7 861,5	107,4
należności krótkoterminowe	11 043,1	11 550,9	104,6
inwestycje krótkoterminowe	4 902,7	4 691,7	95,7
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	512,3	598,8	116,9
Zobowiązania krótkoterminowe	15 687,2	15 993,9	102,0
Zobowiązania długoterminowe	6 135,1	5 396,9	88,0

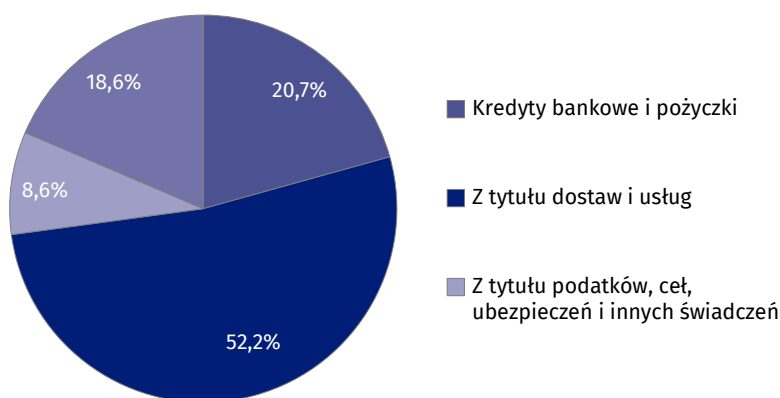
Wartość aktywów obrotowych według stanu na dzień 31 XII 2018 r. wyniosła ponad 24 mld zł i w porównaniu z rokiem poprzednim zwiększyła się o blisko 4%. W rzeczowej strukturze aktywów największy udział miały należności krótkoterminowe i zapasy.

Wykres 1. Aktywa obrotowe w 2018 r.



Należności krótkoterminowe stanowiły ponad 46% aktywów obrotowych.

Wykres 2. Zobowiązania krótkoterminowe w 2018 r.



Zobowiązania z tytułu dostaw i usług stanowiły ponad 52% zobowiązań krótkoterminowych.

Podstawowym źródłem finansowania aktywów obrotowych były zobowiązania krótkoterminowe, które osiągnęły wartość blisko 16 mld zł i w porównaniu z tymi z końca 2017 r. wzrosły o 2,0%. Wśród nich dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz kredyty bankowe i pożyczki.

Zobowiązania krótkoterminowe wzrosły o 2% w porównaniu z 2017 r.

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności krótkoterminowych w końcu grudnia 2017 r. wyniosła 138,5%. Rok wcześniej zobowiązania przewyższyły należności o 42,1%.

Zadłużenie przedsiębiorstw z tytułu zobowiązań długoterminowych w końcu grudnia 2017 r. zamknęło się kwotą o wartości blisko 5,4 mld zł. W ciągu roku odnotowano jego spadek o 12,0%. Na kredyty bankowe i pożyczki przypadło prawie 58% zobowiązań długoterminowych i był to poziom zbliżony do tego z 2017 roku.

Nakłady na środki trwałe

W 2018 r. nakłady na środki trwałe były wyższe od notowanych przed rokiem. Zmniejszeniu uległa liczba nowych zadań inwestycyjnych przy zmniejszeniu liczby podmiotów, które wykazały nakłady na środki trwałe.

W 2018 r. nakłady inwestycyjne na środki trwałe w przedsiębiorstwach niefinansowych², o liczbie pracujących powyżej 9 osób, wyniosły 5102 mln zł i były wyższe o ponad 16% niż przed rokiem. Zwiększył się udział nakładów na środki transportu, na budynki i budowle oraz na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia.

Zwiększyły się nakłady na środki trwałe

Tablica 4. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

WYSZCZEGÓLNIENIE	2017	2018	
	w milionach złotych		2017=100
Ogółem	4394,3	5101,7	116,1
w tym: grunty	86,2	58,7	68,1
budynki i budowle	2313,1	2762,2	119,4
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	1663,9	1792,0	107,7
środki transportu	315,3	466,9	148,1

Nakłady inwestycyjne skoncentrowane były przede wszystkim w przemyśle (82% ogółu). Inwestowali również przedsiębiorcy z sekcji: handel; naprawa pojazdów samochodowych, transport i gospodarka magazynowa, budownictwo oraz obsługa nieruchomości.

Inwestycje dokonywali głównie przedsiębiorcy działający w przemyśle

Tablica 5. Nakłady na nowe obiekty majątkowe (budowę, zakup) oraz ulepszenie^a istniejących

WYSZCZEGÓLNIENIE	2017	2018	
	w milionach złotych		2017=100
Ogółem	4138,0	4855,5	117,3
w tym: grunty	0,8	0,9	115,9
budynki i budowle	2261,4	2697,4	119,3
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	1607,3	1723,0	107,2
środki transportu	252,7	412,3	163,1

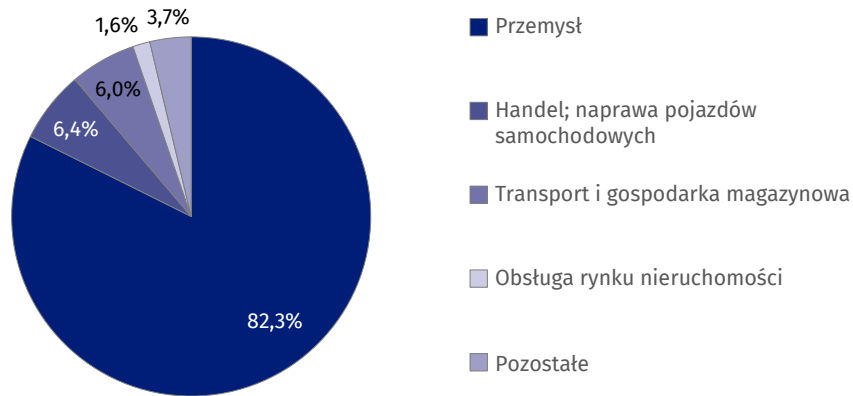
a Przez ulepszenie należy rozumieć przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację środka trwałego.

Udział środków zainwestowanych w nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie istniejących stanowił ponad 95% ogólnych nakładów na środki trwałe w przedsiębiorstwach, było to o 1,0 p. proc. więcej niż w 2017 r. Ponad połowę środków przeznaczono na inwestycje w budynki i budowle, a ponad jedną trzecią – w maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia.

W stosunku do 2017 r. zwiększył się udział środków zainwestowanych w nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie istniejących

² Dane dotyczą 1111 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, które wykazały nakłady na środki trwałe. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, oraz działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych.

Wykres 3. Nakłady na nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie^a istniejących według sekcji PKD w 2018 r.



Nakłady na nowe obiekty majątkowe oraz ulepszenie istniejących najczęściej ponosiły podmioty z sekcji PKD - przemysł.

a Przez ulepszenie należy rozumieć przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację środka trwałego.

Tablica 6. Nakłady na zakup używanych środków trwałych

WYSZCZEGÓLNIENIE	2017	2018	
	w milionach złotych		2017=100
Ogółem	256,4	246,1	96,0
w tym:			
grunty	85,4	57,8	67,6
budynki i budowle	51,7	64,7	125,2
maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	56,6	69,0	121,8
środki transportu	62,6	54,6	87,3


Na zakup używanych środków trwałych przedsiębiorstwa przeznaczyły prawie 5% ogólnych nakładów na środki trwałe, o 1,0 p. proc. mniej niż w 2017 r. Inwestowano przede wszystkim w budynki i budowle oraz maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia.


W 2018 r. rozpoczęto 4523 nowe zadania inwestycyjne o łącznej wartości kosztorysowej 2511,0 mln zł. Była ona mniejsza o ponad 10% niż przed rokiem.


Wartość kosztorysowa nowych inwestycji spadła o ponad 10% w porównaniu z 2017 r.

Opracowanie merytoryczne:
**Lubelski Ośrodek
Badań Regionalnych
Łukasz Poszepczyński**
Tel: 81 533 27 14
e-mail: L.Poszepczynski@stat.gov.pl

Rzeczoznawstwo:
Informatorium
Osoba ds. kontaktów z mediami
Elżbieta Łoś
Tel: 81 533 27 14
e-mail: E.Los@stat.gov.pl

 www.lublin.stat.gov.pl

 @LUBLIN_STAT

 @GłównyUrządStatystyczny

Powiązane opracowania

[Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe w województwie lubelskim w 2017 r. \(wyniki wstępne\)](#)

Temat dostępny w bazach danych

[Bank Danych Lokalnych](#)

Ważniejsze pojęcia dostępne w słowniku

[Koszty rodzajowe](#)

[Należności długoterminowe](#)

[Należności krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług](#)

[Strata](#)

[Strata netto](#)

[Strata brutto](#)

[Zysk](#)

[Zysk netto](#)

[Zysk brutto](#)